PROCÉDURE N°8

Création et enregistrement dans Odoo d'un devis client

Vous pouvez recevoir des demandes de prix (par téléphone, mail, courrier) en provenance de nos 4 clients principaux (Bio Vital Nord-Ouest, Bio Vital Nord-Est, Bio Vital Sud-Est, Bio Vital Sud-Ouest). Ces clients sont des centrales d'achats. Ils regroupent les commandes des magasins BIOVITAL du territoire. Pour chaque demande de prix vous devrez envoyer au client un devis au client.



Un devis est un document par lequel nous proposons un prix à nos clients pour les produits qu'ils souhaitent commander. Nous créons et nous envoyons au client ce document. S'il nous donne son accord (Signature, accord par mail) ce devis devient **une commande.**

Pour traiter les demandes de prix en provenance d'un client, suivez la procédure cidessous :

>> Si vous recevez du client une demande de Prix

- 1. **Imprimer** la demande de prix du client ou **noter** sur une feuille la demande du client (Date, nom du client, nom du contact, demande...)
- 2. Créer et enregistrer <u>le DEVIS client correspondant à la demande</u> sans oublier les frais de transport et remise éventuelle. (Si besoin regarder **l'aide N°8** dans le dossier aide)

ATTENTION PRENEZ EN COMPTE LES CONDITIONS DE VENTE PAGE SUIVANTE POUR LE MONTANT DES REMISES ET DES FRAIS DE PORT!

- 3. Indiquer sur le devis le délai de livraison (voir rappel plus bas)
- 4. **Envoyer** le devis directement par mail au partenaire client qui vous a transmis la demande de prix et attendez son retour.
- 5. **Imprimer** votre devis et le ranger dans votre pochette avec la demande de prix du client.

Conditions de ventes avec les clients BioVital

Montant de la commande du client	Remise possible
Commande Hors taxes strictement inférieure à 1 000€	Aucune remise
Commande Hors taxes comprise entre 1 000€ et 10 000€	Jusqu'à 1%
Commande Hors taxes supérieure à 10 000€	Jusqu'à 2%

Conditions de paiement : Au comptant

Modalité de règlement : Chèque ou Virement Bancaire

Aucun Escompte de règlement accordé pour les paiements anticipés

Délais de livraison aux clients des marchandises commandées : 4 jours. Pour une commande passée le Jour J avant 11h, La date de livraison peut être au plus tard le jour J+4 avant 17h.

Les pénalités de retard prévues au contrat sont <u>de 2% du montant hors taxes</u> de la commande par jour de retard.

Exemple:

WELTIM livre une commande de 10 000€ hors taxes à BioVital avec 3jours de retard. Sans accord entre les deux parties BioVital peut exiger : (10 000 x 3) x 2% = 600 € de dédommagement au titre de pénalité de retard de livraison.

Conditions d'achats avec les fournisseurs

Conditions de paiement : Au comptant

Modalité de règlement : Chèque

Délais de réception des marchandises commandées aux fournisseurs : 4 jours. Pour une commande passée le Jour J avant 15h, La date de livraison peut être au plus tard le jour J+4 avant 17h.

Les pénalités de retard prévues au contrat sont <u>de 3% du montant hors taxes</u> de la commande par jour de retard.

Exemple:

Couleur Caramel nous livre une commande de 5 000€ hors taxes avec 4 jours de retard. Sans accord entre les deux parties, WELTIM peut exiger : (5 000 x 4) x 2% = 400 € de dédommagement au titre de pénalité de retard de livraison du fournisseur.

Frais de transport

L'entreprise **WELTIM** facturera un forfait transport suivant :

Montant de la commande du client	Prix du transport	Référence
Commande Hors taxes strictement inférieure à 1 000€	100€	TRANSPORT1
Commande Hors taxes comprise entre 1 000€ et 10 000€	50€	TRANSPORT2
Commande Hors taxes supérieure à 10 000€	Franco de port *	

Franco de port *= À la charge de l'expéditeur. (WELTIM)